



经•融频道



及时发放8400万元农贷

工行无锡经开支行助力农企发展

近日,工行无锡经开支行成功营 销农业重点客户,为无锡一家农业发 展有限公司投放项目贷款8400万元。

该农业发展有限公司成立于 2021年5月,深耕惠山区农业服务 领域,主营区内农业项目管理服务, 负责农产品、农用机具供应保障,是 推动惠山区农业集约化、规模化发 展的核心企业。今年7月初,工行无 锡经开支行获悉该公司业务拓展融 资需求后,迅速将其纳入农业重点 服务名录,进行专项对接。

为确保服务精准高效,工行无 锡经开支行组建专项团队,深入该 企业开展调研,精细分析其经营模 式、服务范围与发展规划,为这家企 业量身定制信贷方案。针对关键流 程节点,工行无锡经开支行相关团 队优化审批流程、压缩时限,在合规 前提下实现贷款高效落地。

下一步,工行无锡经开支行将 持续深化农业领域精准营销,聚焦农 产品供应链、农业服务体系等重点方 向,优化涉农信贷供给,延伸服务触 角。同时,支行将积极对接更多农业经 营主体,精准转化"田间地头"需求为 金融实效,以优质金融服务助力"三 农"发展、推动乡村全面振兴。(张雪)

最近,招商银行无锡分行跨境 融资再启新篇,正式落地了绿色外 债业务,为本市一家光伏制造企业 完成江苏省首批绿色外债业务试点

企业的跨境融资规模。同时,绿色 外债登记可由银行直接办理,不断 提升绿色外债业务办理便利化水 平,有利于吸引全球金融资源向我 国绿色低碳产业领域有序聚集。

长期以来,招商银行无锡分行 高度重视绿色外债业务,大力推进 跨境融资。早在该通知出台前,在 国家外汇管理局无锡市分局的指导 下,该分行就已主动到这家光伏制 造企业进行宣传和答疑,全力打通 绿色外债政策传导的"最后一公 里"。因此,在通知发布当日,很快 为该光伏制造企业落地相关业务, 充分证明了招商银行无锡分行对 企业绿色跨境融资需求的快速响 应和保障能力。

新政赋能绿色金融 跨境融资再启新篇 招行无锡分行落地绿色外债业务

在加快构建新发展格局、努力 实现"双碳"目标的战略背景下,11 月1日,《国家外汇管理局江苏省分 局关于开展绿色外债业务试点的通 知》正式实施。作为一项金融新政, 该通知主要针对境内非金融企业从 非居民融入本外币资金,并且专项 用于支持符合中国人民银行等部门 相关规定条件的绿色或低碳转型项 目,允许此类项目更少占用企业全 口径跨境融资风险加权余额,从而 扩大投资绿色发展或低碳转型项目

中信银行无锡城西支行

进护理院宣传防诈反诈知识



近日,中信银行无锡城西支行 紧紧围绕"尊老、爱老、敬老"的主 题,聚焦老年群体财产安全需求, 组织党员志愿者前往本市金夕延 年乐龄护理院,开展金融知识普 及与传统文化体验等活动,为百 余位老人筑牢防范金融诈骗的

"安全防线"。 活动当天,中信银行无锡城西 支行志愿者带着精心准备的慰问品 早早来到护理院。一进门,志愿者 们便主动询问他们的饮食起居与健 康状况。在轻松愉快的交流过后, 本次活动的核心环节——防诈反诈 知识教育宣传活动正式开展。考虑 到老人的认知特点,志愿者们采用 过通俗的语言为老人讲解"虚假投 资理财""冒充亲属借钱""假冒保健 品诈骗""虚假养老项目投资"等典 型案例,提醒大家不要上当受骗。 随后,志愿者们又与老人互动交流, 使他们对防诈反诈知识有了更加具 体的了解。

"案例讲解+互动问答"的方式,通

此外,中信银行无锡城西支行 志愿者还特意制作了图文并茂的反 诈宣传手册和印有"防范养老诈骗 守护养老钱袋"字样的环保袋,逐一 发放到老人手中。对于视力不佳的 老人,志愿者们还耐心地逐字逐句 朗读手册内容,确保每一位老人都 能深刻理解。

银行"双十一"玩法出新 购物狂欢季更具"含金量"

"参与银行立减活动,两双鞋比 平时省了70元,很划算。"日前,在滨 湖万达胜道体育CROCS店内,市民 李女士向记者展示她使用招商银行 信用卡享受的"730元购买800元的 代金券"优惠。该店营业员介绍,付款 满 400 元也可以享受立减 20 元优 惠,消费者参与积极性很高。

"双十一"购物节战鼓擂响,无锡 消费市场热潮涌动。记者走访发现, 全市多家商业银行积极布局消费场 景,通过数字人民币红包、信用卡返 现、消费贷贴息等多元化举措,助力 购物狂欢季"燃"起来。

借记卡与信用卡成为银行拓展

消费场景的重要载体。在借记卡端, 国有六大行均参与了支付宝平台上 线的"银行卡天天减"活动。招商银行 无锡分行创新推出数字人民币满减 活动,覆盖市内多处重点消费场景。 该分行相关负责人介绍,该活动自9 月启动以来,已累计投放数字人民币 消费红包超2万个,带动消费4080 人次,为不少消费者贡献了购物"小 确幸"。据悉,活动将持续至12月底, 目前还有优惠名额。

信用卡端的创新玩法更显多样。 兴业银行推出"集龙珠"互动活动,持 卡人通过消费、游戏、任务收集龙珠, 兑换刷卡金;招商银行开展"11·11

加鸡腿"返现活动,单笔消费满18元 即可参与抽奖,最高返1111元;交通 银行打造"王者之战"消费挑战赛,持 卡人可通过消费累计参与挑战赢取 刷卡金,阶梯式奖励激发消费热情。 花样玩法在提升用户参与度的同时, 也有效拉动了消费。

值得关注的是,消费信贷政策也 持续为市场注入新动力。今年9月 起,《个人消费贷款财政贴息政策实 施方案》(以下简称《方案》)正式落 地,工行、农行、中行等六大国有银行 及12家全国性股份制商业银行在无 锡地区全面落地贴息政策。根据《方 案》,在2026年8月31日前,单笔5

万元以下消费,单笔5万元及以上的 家用汽车、养老生育、教育培训等七 大重点领域消费可享受年化1%财政 贴息。一家国有银行无锡分行消费金 融部负责人介绍:"政策实施后,市民 实际融资成本较年初显著下降,为锡 城消费市场再添一把火。'

"银行业通过场景化营销、数字 化赋能和政策性工具的组合拳,既缓 解了市民消费压力,又精准对接了消 费升级需求。"业内专家指出,无锡银 行业正在更深层次地融入消费链条, 在提升消费者参与感的同时,也让金 融支持消费的路径更畅通,进一步释 放了锡城的消费潜力。

恒丰银行宜兴支行拦截4.2万元涉诈资金

日前,恒丰银行宜兴支行通过精 准防控,成功拦截一起利用企业账户 洗钱的涉诈案件,拦截涉诈资金4.2万 元。为此,该支行收到宜兴市公安局刑 警大队发来的表扬信,对该支行在防 范金融诈骗中展现的高度警觉与专业 处置能力给予肯定。

前不久,恒丰银行宜兴支行营 运主管接到一家环境科技公司会计 的紧急求助电话:"网银U盾丢了,

密码还贴在U盾上,现在担心不安全, 想补办,但我们暂时没法来柜台……" 尽管账户余额仅481.78元,但营运 主管却敏锐意识到,挂失补办前的 "窗口期"可能被不法分子利用。她 当即决定将该企业网银单笔转账 限额调整为0.1元,在保障企业正 常经营的同时,为账户筑起一道 "隐形防线"。

几天后,一笔4.2万元资金从陌生

账户汇入该企业对公账户,随后1小 时内,犯罪分子连续发起18笔转账请 求,企图将资金分散转出至18个不同 账户。然而,每一笔交易均因"0.1元" 的落地限额被锁定,经银行柜员逐笔 核实后全部拒绝。账户异常情形引 发支行高度警觉,支行营运主管立 即通知客户经理一道开展紧急尽职 调查。经核实,该公司因经营需要寻 求融资贷款,轻信"熟人"介绍的"金

融中介公司",将企业网银U盾交予 对方,殊不知,这家中介正打算利用 其账户进行"刷流水"并转移涉诈资 金,所谓的"融资贷款"险些让企业 沦为洗钱帮凶。

经警方确认,这是一起典型的"贷 款陷阱+账户洗钱"复合型诈骗,恒丰 银行宜兴支行及时采取的限额措施, 有效切断了资金转移链条。

(孙超)

与沪盐两地相关机构实施联动

建行无锡分行解决客户绿通工单难题

近日,中国建设银行无锡分行与 上海分行、盐城集中授权中心紧密联 动,成功解决了一例因资金误转导致 的客户紧急诉求,展现了建行高效协 同、客户至上的服务理念。

事情的起因是前不久,建行无锡 分行客户陈先生不慎将资金误转入其 名下的分期通借记卡,在上海灵岩南 路支行尝试取现或转出时遭遇阻碍。 由于金额较大且影响理财安排,陈先 生随即拨打12378金融服务热线,要

求当天给出解决方案。

建行无锡分行了解后迅速响应, 一方面电话安抚陈先生情绪,承诺将 加快跟进并妥善解决问题;另一方面 又积极与建行上海灵岩南路支行沟 通,了解业务办理难点。经确认,陈先 生持有的分期通借记卡无法跨越一级 行办理取现或转账业务,且陈先生不 愿离开上海到异地办理。

面对这一复杂情况,建行无锡分行 信用卡部负责人主动出击,与省分行信

用卡部、个人金融部进行沟通协调,最 终确定以《中国建设银行人民币个人存 款业务处理管理规定(2022年版)》第 十六条账户使用范围作为业务办理依 据。随后,建行无锡分行与盐城集中授 权中心确认该业务办理路径和所需资 料清单,为跨行联动办理奠定了基础。

在征得陈先生同意后,建行无锡 分行指定上海浦东林展路支行作为办 理网点。上海浦东林展路支行协助陈先 生进行身份核查并指导填写相关资料, 建行无锡前洲支行(客户分期通卡归属 机构)执行挂失销户操作,在盐城集中 授权中心的全力支持下,成功将陈先生 名下分期通借记卡销户并将现金取出。

此次绿通工单难题的成功解决, 得益于建行内部通力合作、紧密协同。 建行无锡分行相关负责人表示,今后 他们将继续秉承"以客户为中心"的服 务理念,不断提升工单响应效率和服 务质量,高效妥善解决客户诉求,持续 提升客户满意度。

星火电子:以创新为翼,翱翔智能电网蓝天

🙆 南京银行 无锡分行

在智能电网的广阔天地中,江阴 星火电子科技有限公司以其不懈的创 新精神和卓越的技术实力,照亮了行 业前行的道路。近日,无锡日报报业集 团融媒体运营中心《经融会客厅》聚焦 高新技术企业走进星火电子,与公司 副总经理兼研发部负责人蒋大维进行 深入交流,探寻这家企业背后的创新 故事与发展蓝图。

自2008年起,星火电子便踏上了 智能电网传感器研发的征途。彼时,国 内智能电网概念尚未普及,星火电子 却以前瞻性的眼光,瞄准了这一领域 的巨大潜力。起初,该公司也经历了模 仿阶段,但很快意识到自主创新的重 要性。"市场的认可比维权更重要,同 行模仿说明我们走在了正确的方向 上。"蒋大维道出了星火电子对创新的

"研发投入不是成本,而是我们最 重要的投资。"这句话深刻揭示了星火 电子对研发的重视。该公司每年保持 销售额5%一7%的研发投入,不仅在 产品开发上不断推陈出新,更在材料 选择和检测设备上力求精益求精。德 国拜耳塑料、高导磁铁芯等高端材料 做科创企业的 贴身管家

的应用,以及30万元自主定制校验仪 等先进检测设备的引入,确保了产品 的准确度和安全性,铸就了星火电子 的核心竞争力。

面对数字化转型的大潮,星火电 子积极响应,将产品数字化和管理 数字化作为公司发展的两大引擎。 一方面,公司把产品从单一传感器 升级为物联网整体解决方案,借助 大数据、智能电网等技术重构研发 流程,实现研发与应用之间的闭环; 另一方面,公司管理机制也在进行 数字化改造,让研发、生产和供应链

更加高效协同。

"我们要做的不仅是一个传感器, 而是整个物联网解决方案。"蒋大维介 绍。在智能电网的蓝天中,星火电子以 "安全、可靠、创新"为初心,通过材料 突破、数字化升级和市场需求驱动, 在智能电网传感器领域实现了从跟 跑到领跑的跨越。此外,星火电子借 助物联网和云平台,实现传感器数据 的远程采集与可视化,提升电网运维 效率。"数字化让研发从'经验驱动' 走向'数据驱动',产品改进有了坚实 依据。"蒋大维一语道出了数字化转 型对星火电子的深远影响。智能化融 入人工智能算法,使传感器具备故障 预测和状态评估能力,从被动监测转 向主动预警。通过仿真与建模、研发数 据数字化管理、应用反馈等措施,星火 电子实现了研发流程的优化和产品性 能的持续提升。

未来,星火电子将继续聚焦数字 化、智能化和高效可靠三大核心技术 突破方向,成为智能电网的"数据人 口和底层支撑",为能源转型贡献科 技力量。 (刘虹)