

东南大学智能科学与工程在锡成立

七大研究中心同步入驻,开启校地合作新篇章

本报讯 12月27日,东南大学智能科学与工程正式揭牌成立,学院七大研究中心同步入驻。同日,东南大学第十届国际青年学者论坛无锡人才交流会同步举行,吸引百余位海内外学者参会。

智能科学与工程是东南大学无锡校区继集成电路学院后设立的第二个实体学院,由东南大学与无锡市政府共建。学院聚焦高端师资引育、科技攻关创新与拔尖人才培养等核心任务,强调学科交叉,突出成果转化,致力于建设具有国际影响力的一流智能交叉学科群。学院立足国际化发展新高地,科技攻关策源地、学科交叉新起点三大定位,旨在

深度融合市校创新资源,打造高水平人才集聚与培养平台以及产学研融合发展创新基地,助力培育新质生产力、推动产业智能化转型。

该学院的揭牌成立标志着东南大学与无锡市在校地合作与智能科技发展方面迈出了关键一步。东南大学无锡校区相关负责人表示,当前,无锡正在聚力打造“人工智能+”标杆城市,智能科学与工程以“AI+强势工科”为特色,致力于打造产学研融合新特区,为无锡推动人工智能产业集群形成贡献“东南智慧”。该学院依托高水平国际人才团队,布局建设了智能材料研究院、钙钛矿光伏与集成光电子研究院、智能科学

研究中心等七大研究中心,汇聚了多位知名学者、国家级人才与青年俊彦,将在智能科学、智慧交通、未来能源、通信与网络安全、电气系统及智能材料等多个领域开展前沿研究,力争形成一批突破性成果。

七大研究中心与无锡优势产业升级、发展需求高度匹配。例如钙钛矿光伏与集成光电子研究院,主要开展钙钛矿材料、界面工程以及光电子器件集成等研究。该研究院已与我市行业龙头企业开展深度合作,未来将助推无锡新能源产业发展、升级。智能科学与工程学院研究团队教师表示,通过中心引进的大批优秀人才,学院将与无锡优势产业

与未来产业深度合作,推动产学研用融合与科技成果转化,将高校教研优势转化为创新发展动力。

东南大学党委常务副书记刘攀介绍了无锡校区办学规划。未来,东大无锡校区将肩负深度融入服务国家“双一流”建设大局与服务无锡区域经济高质量发展的双重使命,加强与无锡各界协同合作,打通教育、科技、人才融合的创新链,努力将集成电路学科提升至A+水平。他表示,学校将以智能科学与工程学院成立为契机,把无锡校区建设成为东南大学学科交叉新高地和大数据学科特区,为无锡发展注入更强大的科教创新活力。(李陶逸、陈春贤)

无锡异构计算与人工智能产业迈新步

新威AMD智算中心正式点亮

本报讯 12月26日,全国首个基于AMD Radeon的开源生态智算中心——新威AMD智算中心在无锡高新区正式点亮。活动同期举办了客户生态大会,多家企业与新威智算完成现场签约,标志着无锡在异构计算与人工智能产业发展上迈出关键一步。

该智算中心由无锡新威智算科技有限公司建设运营,以AMD Radeon高性能算力芯片为核心,本次点亮的一期项目率先建成5千卡集群,旨在完成技术验证与生态开发,为后续规模化建设奠定坚实基础。项目致力于打造开放、高效、自主可控的国产算力底座,支持区域“百模千企”战略与产业数字化转型。

AMD成立于1969年,是全球领先的半导体公司。AMD大中华区AI业务副总裁郑雪松表示,AMD长期致力于通过高性能计算产品与开源软件生态赋能全球数字化转型。AMD将以ROCm开源平台为基础,与本地伙伴共同推进软硬件全栈适配,助力中国数字经济高质量发展。

新威智算总经理季黎俊介绍,智算中心依托AMD ROCm开源体系,面向人工智能训练与推理、科学计算、图形渲染等多类场景,提供高效、灵活的算力服务。AMD Radeon高性能算力芯片功耗相对较低,无锡工业企业众多,特别是智能制造领域对智算服务有较高的要求,产品市场前景看好。

活动现场,新威智算与58集团、润和软件、慧星云、鲸云智能、无锡移动、无锡数据集团、深圳畅云等8家企业签署合作协议,各方将在算力服务、技术共研、场景落地等方面展开深入协作,共同培育区域AI创新集群。本次大会还设置了技术分会场,由AMD专家围绕PCIe AI战略、ROCm on Radeon开源软件生态等主题展开技术分享,吸引近百名企业代表与开发者参与交流。

据介绍,新威AMD ROCm on Radeon智算中心的落地,是高新区与全球半导体领先企业深度合作的重要成果,将有力推动区域算力基础设施升级,为制造业升级、政务智能化等领域提供强劲支撑。(张安宇)

2026新年音乐会元旦奏响

廖昌永孔祥东马克西姆等中外名家齐聚

本报讯 新年乐章奏响在即,无锡乐迷迎来重磅惊喜!12月27日,记者从无锡交响乐团获悉,《太湖明月·交响新元》2026新年音乐会将于2026年1月1日19:30在位于无锡高新区(新吴区)的无锡交响音乐厅奏响。

新年音乐会堪称无锡交响乐团的年度音乐盛宴。自2024年1月1日首次整建制亮相以来,乐团已连续三年在新年之际为市民带来高品质演出,从“无锡交响·世界听见”到“无锡

交响·乐动世界”,每一场都星光熠熠,尽显城市文化魅力。

2026新年音乐会的曲目编排诚意满满,十首经典作品跨越风格边界,精准覆盖不同听众的喜好。《无锡序曲》用管弦乐勾勒江南水乡的温婉图景;《蓝色狂想曲》让爵士风情与古典框架激情碰撞;锡剧《梁山伯与祝英台·草桥结拜》的吴依软语婉转悠扬;《茨冈狂想曲》则燃动吉普赛民族的奔放热情。从豪迈的《斗牛士之歌》到苍劲的《间天》,从静谧的《沉思曲》到昂

扬的《轻骑兵序曲》,风格的跃迁将为现场观众织就一幅跨越时空的音乐画卷。

演出阵容同样堪称豪华。音乐会由无锡交响乐团艺术总监兼首席指挥林大叶执棒,钢琴大师孔祥东、小提琴巨匠马克西姆·文格洛夫等中外名家齐聚太湖之滨。“华人第一男中音”廖昌永将以醇厚嗓音献唱,唢呐博士刘雯雯用民乐之声铸魂,锡剧名家蔡瑜、王子瑜则带来地道的吴地唱腔,与西洋交响乐碰撞出别样火花。

作为中国乐坛的新生力量,无锡交响乐团自2023年6月18日筹建以来,始终以“专业化、年轻化、国际化”为发展目标。乐团演奏员均来自国内外一流音乐院校和知名交响乐团,凭借精湛技艺快速成长为具有国际水准的职业交响乐团。乐团不仅致力于打造高品质演出,更积极推动古典音乐的普及与推广,通过交响乐、室内乐、跨界演出等多种形式,丰富市民文化生活,全力打造无锡闪亮的“文化名片”。(杨明浩)

文旅“出圈”要多一点“年轻化”表达

奇物快话

近日,市数局发布《无锡文旅发展数据分析报告》。报告显示,城市省外访客占比56%,同期提升2个百分点,呈现“季节性波动、节假日驱动”特征,为文旅市场优化调整提供了数据参考。省外游客占比的上升和热门出游目的地的变化,对无锡优化城市宣传、提升吸引力也提出了新要求。眼下,一些切中游客兴趣、创新玩法的景区客流聚集,但一些蕴含城市历史文化元素的地方特色场馆却“遇冷”,要让城市文化历史更加可感可及,光有硬件还不够,优质文化载体还需探析“流量”背后的“留量”思维,更好地促进线上引流和线下场景配合,在更具“年轻态”中与游客更“贴心”。

不论是“造场景”“卖风景”,还是靠“热搜”巧妙出圈,都是对流量和注意力的争夺。不可否认,流量下的“快消费”具有“来去匆匆”的特征,但抓住流量也并非易事,要求城市快速反应、俯下身来,向着“年轻化”转型。“控面”IP系列短视频,并开展短视频话题奖励活动,让网友们也参与创作,实现了破圈传播。现在,文旅热点的生成总是离不开流量加持。线上技术的发展促进消费活动和公众注意力向着更具“年轻态”的城市汇集,用好“流量”已成为文旅转型的必选项。聚焦“快消费”中的文化、烟火气等“慢变量”,用好短视频平台、网络达人等“引流”媒介,才能孵化出文旅热点的导火索。

热点事件虽能短期吸引客流,但要维持长久的用户“留量”,还需让文化资源与人们的旅游偏好、消费兴趣更好地衔接,让线下场景协同配合。《无锡文旅发展数据分析报告》指出,主题鲜明、业态多元的沉浸式体验景区能吸引游客长时间驻留。近年来,惠山古镇扎根地方文脉、持续焕新业态,既引进文创潮玩、新派料理等各类特色产品,也让惠山泥人非遗“活起来”。开展大型山水情景剧、历史名人台秀等巡游表演,则以新型玩法增强了游客黏性。实践证明,场景驱动和情绪价值已成为文旅消费新的风向标。力促“流量”向“留量”转变,一些场馆还需在思维和路径上多些“年轻化”表达,为游客提供展演、手作等更多有互动、有温度的体验项目,深化“生活感”“在地感”,更好地激发出小众景点的生机活力。(周郁语嫣)

实现了破圈传播。现在,文旅热点的生成总是离不开流量加持。线上技术的发展促进消费活动和公众注意力向着更具“年轻态”的城市汇集,用好“流量”已成为文旅转型的必选项。聚焦“快消费”中的文化、烟火气等“慢变量”,用好短视频平台、网络达人等“引流”媒介,才能孵化出文旅热点的导火索。

热点事件虽能短期吸引客流,但要维持长久的用户“留量”,还需让文化资源与人们的旅游偏好、消费兴趣更好地衔接,让线下场景协同配合。《无锡文旅发展数据分析报告》指出,主题鲜明、业态多元的沉浸式体验景区能吸引游客长时间驻留。近年来,惠山古镇扎根地方文脉、持续焕新业态,既引进文创潮玩、新派料理等各类特色产品,也让惠山泥人非遗“活起来”。开展大型山水情景剧、历史名人台秀等巡游表演,则以新型玩法增强了游客黏性。实践证明,场景驱动和情绪价值已成为文旅消费新的风向标。力促“流量”向“留量”转变,一些场馆还需在思维和路径上多些“年轻化”表达,为游客提供展演、手作等更多有互动、有温度的体验项目,深化“生活感”“在地感”,更好地激发出小众景点的生机活力。(周郁语嫣)

无锡首家闲鱼循环商店落地梁溪

本报讯 “闲鱼线下店开到无锡啦,大家赶紧冲!”昨日,无锡首家闲鱼循环商店在梁溪区融创广场正式开业。上午9点,商场一开门,就有不少市民前来探店。亮黄的门头、琳琅满目的闲置好物吸引着人们驻足选购(如图)。这场线上循环经济的线下落地,不仅是梁溪区布局绿色消费、循环经济赛道的重要落子,更是区域消费新场景持续扩容、商业生态不断焕新的缩影。

走进店内,箱包鞋服、数码家电、户外运动装备、二次元手办等商品整齐陈列,顾客中不乏专程赶来的“淘货达人”。“可真淘到宝了!”闲鱼资深用户卢女士一眼看中了一款国内未售的手办,当即下单,“知道新店开业,早就过来了。”从事自媒体的陈先生在摄影器材区流连。他坦言,线上交易最怕“落地刀”,线下店眼见为实且售后有保障,今后出货就认准这里了。

除了个人闲置寄卖,门店还深度联动本地供应链,带来品牌折扣、出口转内销等高性价比好物。手机数码类商品更可享受“到店极速回收”服务,让闲置流转更高效。据了解,该店开业前夕,就得

到了本地循环生活“玩家”的积极响应:资深用户“蟹老板”带来近百件谷圈吧唧、卡牌和手办,希望与同好分享快乐;用户“阿测”则将来自欧洲、日本淘回的机车造型录音机、复古户外夹克等特色旧物送来寄卖,期待它们遇见新主人。

闲鱼为何选择在梁溪开出无锡首店?“落子梁溪源于闲鱼品牌理念与梁溪区域特质的深度共鸣,我们看重这里旺盛的消费活力和开放包容的市场环境,希望为绿色经济发展注入新动能,也为市民践行循环生活提供新选择。”闲鱼循环商店负责人邹明耀给出了答案。闲鱼后台数据显示,无锡用户装机量、活跃度名列前茅,是品牌首批布局城市,而梁溪区居民密集,二手交易活跃度高,成为首店的优选之地。据闲鱼方透露,闲鱼无锡第二店已开始筹备,计划明年上半年亮相新兴潮流商圈。

近年来,梁溪区以“首店经济”为引领,已吸引包括腾讯音乐全球首店、A3全国首店在内的首店超450家,数量位居全市之首。“梁溪区在首店经济上的一系列布局与闲鱼所倡导的兴趣社交、情感连接理念不谋而合。”梁溪区商务局相



关负责人表示,未来,梁溪区将借闲鱼循环商店落子契机,积极参与“三新”试点城市建设,以“年轻化、数字化、品质化、绿色化”为导向,在首发经济、二次元消

费、宠物经济等领域深耕,发力“AI+”消费,打造具有持续影响力与广泛参与度的消费体验场。(张月、陈钰洁 文/吕枫 摄)

“旧巢”引“新风”,寸土再生金

(上接第1版)鉴于火箭大体积的运输需求,深蓝航天项目对厂房高度、周围道路交通条件有着严苛要求。从新吴区商务部门了解到企业需求后,该局围绕单层厂房,8米最低净高、3-5吨/平方米地面荷载等核心指标,经多轮筛选,最终锁定如今这处闲置厂房,并成功推介给企业。

“厂房内外设施改造投入与新建厂房相比,仅建设成本就节省至少60%。”无锡深蓝航天液体火箭总装基地负责人朱烽城坦言,更重要的是,6个月的快速竣工投产,为企业抢占市场先机赢得了宝贵时间,项目投产至今,产值已突破2亿元。

用复合功能重塑空间价值

位于梅村街道的无锡美丽健康产业园今年4月开园,园区聚焦美妆、康养、

魅力湖湾期待值拉满

(上接第1版)打造宜居、活力、开放、共享的滨水城市客厅。

为确保规划有效落实,围绕发展趋势、目标与空间策略,滨湖还将持续推进新质园区、科创街区、活力街巷、山水公园、TOD街区、交通完善、品质提升和村区活化8大行动,加速建设“最先行”的环太湖科创策源地高地、打造“最大湖”的文旅融合典范区和“最宜居”的人文活力魅力城区。

作为拥有丰富科创资源的区域,“十四五”以来,滨湖产业发展动能强劲,形成7大百亿产业集群、总规模达1600亿元。未来,在“产业强区”提能、筑牢“实体经济”上,滨湖将统筹推进产业链强链补链延链、企业增资扩产,加大龙头企业服务企业服务力度,加速引育“大而强”“精而美”项目,力争在30亿元、50亿元、100亿元项目上有更多突破。在打造长三角科创智名地上,深入推进“千企技改”“智改数

开发试点政策,允许地块兼容研发设计、产品展示、直播销售等功能业态,积极引导相关单位对原有建筑空间进行重新划分和改造升级,以多功能、多元化的空间,满足美丽健康全产业链发展需求。”市自然资源规划局新吴分局人士介绍,园区一号楼载体利用率已超90%,空间利用强度较改造以前实现大幅提升。

作为全国43个低效用地再开发试点城市之一,“十四五”以来我市不断优化完善保留建筑物出让、危旧房改造等方面的支持政策,仅今年就已完成低效用地再开发超1.7万亩,其中实施试点项目89宗,5163亩,探索形成一批可复制可推广的典型范例。“‘十五五’期间,我们还将继续在存量建筑功能转换、开发边界外存量产业用地盘活利用等方面加大探索创新力度,让更多闲置空间载体被加速‘唤醒’,以空间挖潜更好赋能经济社会高质量发展。”市自然资源规划局相关负责人表示。(王怡斌)

转网联”等专项行动,大力发展智能制造、绿色制造、服务型制造。

在建设魅力湖湾上,作为沿湖区域,滨湖将用十年如一日的绿色坚守雕琢好山好水好风光,抓好太湖、蠡湖治理,统筹治水、治气、治土,让“水晶蓝天”“碧水清波”成为常态。在推进旅游强区上,坚持以“太湖108廊道”为主线,用好环山沿湖、乡村聚落等场地资源,发展水上运动、研学康养、音乐赛事等消费业态,加快构建集高端度假、文化体验、户外运动、康养休闲于一体的综合性旅游目的地。(邵旭根、徐啸雨)

“教会他们,比我自己做一百台手术都值”

(上接第1版)从那时起,每半年就有一位无锡专家背起行囊奔赴灌云,华亦汇正是这趟爱心接力的第五棒。不同于“单打独斗”的支援模式,无锡专家抵达灌云后,第一时间与当地医院的医护人员结成团队——一起坐诊接诊,一起分析疑难病例,一起操刀复杂手术,还一起开展教学查房、技能培训。

无锡二院援灌专家刚来时发现,灌云县人民医院不分亚专科,这里的普外科医生是“全能选手”,甲乳、胃肠、血管的手术都得扛,基本功挺扎实,但缺了甲乳专科的深耕经验,遇到复杂手术就没辙。

“教会他们,比我自己做一百台手术都值。”正如华亦汇所说的那样,无锡二院专家的传帮带,全藏在不起眼的细节里。灌云县人民医院普外科主任周春远深有感触:“术前华主任带着大家一起将病例,把风险点一条条标出来讲透,生怕漏掉一点;术中他手把手教操作,盯细节,哪里该下刀、哪里要小心,边做边讲,腋窝清扫、喉返神经探查这些高难度活,他亲自上手示范,把自己十几年的经验毫无保留地教给大家;术后大家坐下来复盘,哪里做得好、哪里要改进,掰开揉碎了说,从不藏着掖着。”

无锡专家的先进诊疗理念和技术,一点点“种”在了灌云的土地上。在灌云的诊室,华亦汇与当地医护并肩作战的身影,早已成了一道温暖的

风景线。科室青年骨干医生黄利民主攻甲乳疾病,如今底气十足,双侧甲状腺肿瘤切除、乳腺癌根治术、微创旋切、前哨淋巴结清扫……各类常规甲乳手术都能独立拿下,还顺利评上副主任医师。每当患者对着他们竖起大拇指,说“灌云的医生越来越厉害了”,华亦汇和当地医护相视一笑,眼底满是同为医者的欣慰与自豪。科室更实现从“能治病”到“治好病”的全面跨越,年手术量较三年前翻了一番。越来越多患者在家门口就能看好病,不用再奔波外地求医。

“是灌云的患者和这片土地,让我真正独当一面”

这场南北两地的协作,对于华亦汇而言更是一场珍贵的成长修行。以前在无锡二院,遇到疑难病例有上级主任把关,诊疗判断多了一层依靠,心里总有底气。可到了灌云,他成了团队最信赖的主心骨,“每一个诊断、每一台手术都要我自己拿主意,从病情研判到方案制定,从风险评估到术后随访,千斤重担全压在自己肩上。”华亦汇说,这份沉甸甸的责任逼着他不断钻研。

让华亦汇印象尤为深刻的,是一位30出头的年轻乳腺癌患者。这位刚生完孩子的母亲,确诊时按照传统诊疗思路,大概率要做腋窝淋巴结清扫术。可一旦实施这个手术,患者术

后很可能出现上肢水肿、活动受限的后遗症,这对需要照顾年幼孩子的年轻妈妈来说,无疑是雪上加霜。华亦汇和灌云团队一起讨论病例,反复比对患者的影像学资料,结合腋窝触诊,判断患者肿瘤虽较大,但腋窝淋巴结没有明显转移,于是他决定采用前哨淋巴结活检代替腋窝淋巴结清扫,这样可以大大保护患者术后的上肢活动,改善患者的生活质量。手术非常成功,前哨淋巴结没有转移,印证了术前评估的正确性和有效性。术后复诊时,这位年轻妈妈不仅病情稳定,上肢活动也丝毫没有受限,脸上重新漾起了笑容。

一次次“被逼着打事”的经历,让华亦汇褪去了往日的依赖,养成了凡事多想一步、多查一层的习惯,遇到复杂病情反复推敲、查阅资料,不知不觉间,独立诊疗能力越来越强,考虑问题也更周全细致。在这样的变化中,曾以为只是“单向输送”的华亦汇,深切体会到了协同带来的“双向成长”。“是灌云的患者和这片土地,让我真正独当一面,完成了从骨干医生到‘能打事的顶梁柱’的蜕变。”

12月19日下午5点,做完手术走出医院,外面已是暮色四合,华亦汇又要登上返程火车回到无锡了。灌云县人民医院工作群里突然弹出一条消息:“30床的张阿婆非要等你下周回来再复查”,他笑着用语音回复“没问题”。得到患者的肯定,华亦汇心里暖暖的,他深深觉得这几个月的跨越奔赴是值得的。