



既懂金融又懂技术

## 复合型人才成无锡银行春招“香饽饽”

“ 近期,正值“金三银四”招聘旺季。记者梳理多家银行近期发布的招聘公告发现,从国有大行、股份制银行到地方城商银行,对既懂金融又懂技术的复合型人才需求尤为迫切。 ”



在华夏银行无锡分行2026年春季校园招聘公告中,“管理培训生”不仅招聘传统的经济金融相关专业毕业生,也招聘信息科技相关专业毕业生。无独有偶,中信银行无锡分行对管理培训生的要求明确写着:“需硕士研究生及以上学历,主修理学(数学、统计)、工学(计算机、电子信息等)、经济学等相关专业。”建设银行在2026年度春季招聘中,专门

银行业为何如此渴求“金融+科技”的跨界人才?多位银行业人力资源负责人向记者表示,这源于行业数字化转型进入“深水区”后的战略需要。

“过去科技是支撑,现在是驱动。”锡城某股份制银行人事主管坦言,无论是智能风控模型的构建、普

面对产业端爆发式的人才需求,本地高校如何接招?记者了解到,江南大学商学院金融专业硕士项目早已设置了“金融科技与普惠金融”“量化投资与金融大数据分析”等研究方向。课程体系不仅涵盖传统金融理论,也引入了区块链金融、金融大数据分析等

## 科技类岗位被“置顶”,复合背景人才受青睐

设置了“科技类专项人才”岗位,主要从事数据挖掘分析、大数据营销、技术研发等工作。

交通银行无锡分行则在去年秋季招聘中启动了“金融科技储备生”项目,分为开发应用、数据分析、产

品经理等方向,旨在培养金融与业务相融合的复合型人才。本地法人银行同样不甘落后。无锡农村商业银行在2026年度校园招聘中,计划招收100名新员工,其中专门设立了5个“金融科技岗”,要求具有计算机

科学与技术、软件工程等相关专业背景。

业内人士分析,当前银行的招聘策略呈现出清晰的分层:对于核心的培养项目,如管培生项目,招聘的学历门槛已普遍提升至硕士,且特别青睐具有理工科复合背景的毕业生;而对于金融科技专项岗位,则直接瞄准计算机、数据科学等专业的本科及以上学历人才。

这一趋势也与宏观监管导向同频共振。国家金融监督管理总局无锡监管分局近年来积极推动监管科技应用,上线“慧眼工程”智慧监管平台,利用大数据等手段实现“精准监管”。这从侧面要求银行业机构必须提升自身的科技能力,以应对更高效、更精准的监管环境。

配行业需求。

业内人士指出,随着银行业务与前沿科技融合愈发紧密,这场关于“金融科技”人才的争夺战会更加激烈。对于即将步入职场的毕业生而言,这既是机遇,也对他们的知识结构提出了更高要求。

(刘子敏)

## 数字化转型进入“深水区”,人才是核心引擎

惠金融业务的线上拓展,还是基于区块链技术的供应链金融创新,都离不开既懂业务逻辑又掌握技术工具的人才。随着人工智能技术

加速渗透,能够将AI与智能风控、客户服务等核心业务场景深度融合的人才,是银行智能化转型的核心引擎。

## 高校课程设置紧跟需求,培养模式不断创新

前沿内容。

“我从学长那里了解到,银行、券商等金融机构来学校招聘时,对学生的数理分析能力和编程能

力越来越看重。”江南大学商学院大三学生丁铭(化名)表示,学院现在也通过校企合作、设立实践基地等方式,帮助学生更好地匹

## 金融监管总局发布《理财公司监管评级暂行办法》

金融监管总局近日发布了《理财公司监管评级暂行办法》(以下简称《办法》)。金融监管总局有关司局负责人表示,截至2025年12月末,全国32家理财公司存续理财产品规模30.7万亿元,占市场全部理财产品33.3万亿元的92%。理财公司经过6年多发

展,规范转型取得积极成效,已成为我国资产管理行业的重要组成部分。

该负责人指出,同时也应看到,部分机构存在发展定位需进一步明确、专业投资能力有待提高、净值化转型仍需深化、风险管控不够完善等问题。为进一步明确理财行业发展方

向,完善理财公司监管制度体系,推动理财公司持续提升能力水平,制定出台《办法》十分必要。《办法》的出台有利于强化监管导向,发挥评级“指挥棒”作用,督促理财公司树立审慎稳健的经营理念,切实履行受托管理职责;有利于加快转型发展,推动理财

公司对标行业先进,查找差距不足,持续加强自身能力建设,增强内生发展动力;有利于合理配置监管资源。通过监管评级,更好反映理财公司风险状况和经营特点,明确监管重点机构和重点领域,提高监管的精准性和科学性。(人民网)

## 交通银行举办“走进名校·大师讲堂”江南大学专场活动

推动优质教育资源与金融服务融合

3月14日,交通银行“走进名校·大师讲堂”江南大学专场活动成功举办,通过校园参访与大师讲堂两大环节,为交通银行600余名客户带来一场融合人文、科技与健康理念的沉浸式体验。本次活动由交通银行无锡分行承办,特邀交通银行江苏省分行、交通银行苏州分行等省内其他分行客户参与。

当天,600余名参观人员先后走进江南大学校史馆、食品学科史馆、酒科技馆,近距离感受江南大学的办学底蕴与学科优势,体悟高校服务“健康中

国”战略、助力国计民生的责任担当。

江南大学相关负责人向到访人员介绍了学校的办学历史、理念与发展现状。该负责人表示:“金融是经济血脉,教育是振兴基石,此次活动是银校携手服务群众的创新实践,有助于推动金融赋能教育、科技、人才发展。”

“走进名校·大师讲堂”自2024年启动以来,已在全国举办超百场。该系列活动旨在打造“学术IP+金融服务”场景,推动优质教育资源与金融服务融合。此次江南大学专场活动,是交通银行依托名校优势,丰富增值服务的生

动体现,也是交通银行无锡分行“文化惠民”系列活动之一。

当天下午,大师讲堂重磅开讲。江南大学马克思主义学院教授唐忠宝以“文化铸魂 自信扬帆”为主题,系统阐释了新时代文化建设内涵与路径,为听众筑牢思想根基、坚定文化自信提供理论滋养。江南大学食品学院教授、博士生导师钱和带来了紧贴民生的“食品安全与健康生活”主题讲座,围绕食品安全管理、疾病预防膳食策略、科学营养指南等方面展开讲解,用通俗的语言普及健康知识,引导大

众树立科学的膳食理念,收获现场热烈反响。

作为国有大行一级分行,交通银行无锡分行始终坚守服务实体经济职责,积极探索金融赋能文旅产业、提振地方消费的新模式。下一步,交通银行无锡分行将持续深化文旅金融服务,精准对接相关产业资金需求,加码惠民便民举措,以金融活水浇灌文旅产业;同时持续深化高校合作,升级客户服务体系,践行社会责任,为客户与社会创造更多价值,助力地方高质量发展。(陈文君)

## 银企联动推出房贷利率贴息服务

半月促成15组认购

近日,保利达·状元府与交通银行无锡扬名支行首次联合推出房贷利率贴息服务,这一创新举措迅速在市场引发积极反响。记者从保利达·状元府项目方获悉,自3月6日推出该服务以来,已有15组客户成功认购。

据悉,此次贴息服务针对不同期次有所区别:状元府三期客户最高可享20万元免息额度,四期客户最高可享10万元免息额度,活动将持续至3月31日。

记者从交通银行无锡扬名支行相关工作人员了解到,此次与状元府联合推出的按揭贴息服务,旨在有效缓解购房者的月供压力,降低其置业成本,同时交通银行还将为符合条件的状元府业主提供额外金融服务,业主可申请用于装修的信

用类贷款,最高额度100万元,快捷申请方便灵活,以满足业主安家后的金融需求。

状元府项目相关负责人表示,在目前的市场环境下,直接减少利息支出的方式对购房决策的撬动作用尤为明显。状元府位于梁溪区核心地段,拥有无锡市连元街小学、无锡市东林中学学区等配套资源,此次叠加银行的金融服务支持,形成了“优质产品+实在优惠”的组合竞争力。

此次交通银行无锡扬名支行与保利达·状元府的合作,不仅是一次简单的银企联动,更释放出金融赋能房地产市场平稳健康发展的清晰信号。金融机构正将普惠金融的理念转化为促消费、惠民生的切实行动,为市场注入新的活力与信心。(叶肖瑾)

## 浦发银行江阴支行 高效跨境融资助力企业“出海”

近日,浦发银行江阴支行与浦发银行香港分行紧密协作,成功为江阴某大型集团的香港关联公司完成了一笔跨境融资业务,并顺利实现资金投放,为企业“出海”提供了坚实的金融支持。

据悉,浦发银行江阴支行在常态化客户走访中,敏锐捕捉到该集团香港关联公司的跨境融资需求,且提款时间紧迫。面对这一挑战,该行迅速响应,由行长室牵头成立专项小组,第一时间启动营销程序,展现了高效的服务水平。

在激烈的市场竞争中,浦发银行凭借其独特的“总、分、支”三级联动机制与“境内外”一体化协同优势,迅速设计出定制化的融资方案。该方案

不仅满足了客户的紧急需求,更在众多竞争中脱颖而出,彰显了浦发银行在跨境金融领域的专业实力。

从方案审批到法律审查,再到最终放款,浦发银行各环节无缝衔接,高效推进。仅用时数周,便按客户要求精准实现了放款,以“浦发速度”保障了企业全球资金布局的顺利推进。此单业务的成功落地,赢得了客户的高度赞誉。

展望未来,浦发银行江阴支行将继续发挥“6+X”跨境金融服务体系的综合优势,紧密围绕江阴地区企业的国际化经营需求,提供全方位、一体化的跨境金融服务,助力更多本土企业扬帆远航,持续做强跨境金融品牌。(刘虹、通讯员 谢思远)

## 工行无锡锡山支行 投放2.46亿元贷款

盘活锡东新城核心商务资产

近日,工行无锡锡山支行成功向某开发公司某大厦项目投放2.46亿元经营性物业支持贷款。该笔资金的注入,有效盘活了区域核心商务资产,为锡东新城商务区高质量发展注入强劲的金融动力。

据悉,该项目位于锡东新城商务区核心地段,总建筑面积约3.9万平方米,是区域重要的商务办公标杆。工行无锡锡山支行紧抓新城发展机遇,组建专业团队主动对接企业需求。针对项目装修改造及长期运营的资金痛点,创新运用经营性物业贷款产品,以项目未来稳定的租金现金流为核心支

撑,为企业量身定制融资方案,深度盘活存量物业价值,保障项目高效运营。为确保贷款安全稳健,该行构筑多重风险防线:一是以该大厦优质资产设定抵押;二是办理项目未来租金收入的应收账款质押;三是引入区域核心国企提供全程全额连

带责任保证担保。此外,该支行积极推动租金归行管理,专人专岗监控还款来源,筑牢风险管控基石。

获得资金注入的公司作为锡山区重要城市建设主体,承担多项区域重点任务。工行的金融支持不仅解决了企业融资难题,更助力大厦焕发新生,显著提升了锡东新城核心区的商务配套能级。据悉,该项目当前出租率已近90%,成功引入多家优质企业,年均实现租金收入超千万元,并创造数十个就业岗位,经济效益与社会效益凸显。

下一步,工行无锡锡山支行将继续紧密围绕锡东新城发展定位,深化政银企合作,充分发挥经营性物业贷款等产品的优势,持续加大对区域重点基础设施、产业升级和城市功能提升项目的金融支持力度,为区域经济高质量发展贡献更大的力量。(工宣)

## 中国太保寿险无锡分公司 将金融消保知识搬进直播间

探索宣教新模式

为进一步提升金融消费者权益保护意识,近日,中国太平洋人寿保险无锡分公司聚焦保险消费领域的焦点和热点,联合国家金融监督管理总局无锡监管分局、北京市盈科(无锡)律师事务所开展“安心投保不踩坑 数智服务更惠民”线上直播活动,在线科普保险知识,列举维权途径,发布风险提示,为广大消费者放心消费保驾护航。

在宣教形式上,中国太保寿险无锡分公司将金融消保知识搬进了直播间,用生动通俗的语言触达更多受众。在宣教内容上,中国太保寿险无锡分公司邀请国家金融监督管理总局无锡监管分局人身险科工作人员、主攻保险实务的资深律师走进直播间,分别从监管、法理和服务角度传递行业动态、剖析典型案例、解读法律依据,引导消费者树立理性消费观念,在充分了解适性原

则的基础上选择与自己保障需求、财务支付水平、风险承受能力相匹配的金融产品,谨防“代理退保”黑产,同时提醒内外勤人员切实履行消保职责,以长期主义视角坚持合规展业、诚信经营。

在直播现场,针对群众最为关注的销售误导、理赔难等问题,中国太保寿险无锡分公司详细介绍了涵盖“芯体验”大消保体系项目、业务管控、人员管理、争议解决、考核追责的全流程体系,以及线上慧赔、重疾先赔、绿色快赔、探访助赔等人性化服务举措,展现了中国太保寿险无锡分公司“以客户为中心”提升消保质效、传递金融温度的决心。

中国太保寿险无锡分公司将以此次直播活动为开端,持续探索宣教新模式,优化服务新体验,完善消保新机制,让金融消费者的幸福感可持续。(太宣)