

以项目之进 促发展之稳

智驾领域“隐形独角兽”落户梁溪

以链主身份领跑空间信息、智能网联赛道

本报讯 产业布局，落子有声。近日，国家级专精特新“小巨人”企业国汽大时空科技有限公司正式签约落地无锡梁溪科技城，将在此设立集研发、生产、销售于一体的智能终端总部。身为链主企业的国汽大时空，将以梁溪总部为核心支点，为梁溪空间信息、智能网联赛道注入强劲动能。

作为智能时空数据与智驾解决方案领域的“隐形独角兽”，国汽大时空由国家智能网联汽车创新中心孵化设立，自2021年成立以来，以“卫星定位一张网，智能移动全球通”为使命，深耕高精度空间信息核心技术领域，

构建起行业领先的技术优势与全产业链服务能力。目前，该公司已取得全部10项测绘资质及增值电信业务资质，具备地理信息数据从采集、传输、保密到加工的全链路合规运营能力，形成覆盖智能驾驶导航、地图、仿真及训练数据集的高质量研发、生产与服务体系，为中国以及欧洲、美洲、亚太其他地区用户提供分米级导航、厘米级定位、毫米级感知、纳秒级授时服务，广泛应用于智能驾驶、智慧农业、低空飞行等数十个场景，已成为国内空间信息领域的标杆型企业。

此次国汽大时空总部落子梁

溪，并非偶然。企业强大的技术实力与梁溪科技城的产业布局高度契合，而梁溪高效务实的服务，更成为企业扎根的重要底气。自项目初次对接以来，梁溪科技城迅速成立服务专班，提供全流程、定制化“一站式”服务，仅用时2个月便完成洽谈、签约、注册落地、选址装修等核心事项，以精准有力的举措为企业扎根发展保驾护航。“梁溪科技城作为无锡空间信息产业的承载区，区位优势独特、产业生态完善、服务专业高效，与企业发展战略高度契合。”企业相关负责人表示，这是选择在梁溪布局总部的核心原因，也

是企业扎根无锡、辐射长三角的底气所在。

目前，无锡（梁溪）空间信息产业园已集聚国星宇航、千寻位置、东方至远等一批行业领军企业，逐步构建起从上游核心部件、中游数据处理到下游场景应用的完整产业链，产业集群效应初步显现。国汽大时空的入驻，将进一步丰富空间信息智能终端矩阵，推动智能网联与空间信息产业深度融合，持续释放产业集聚“乘数效应”，为梁溪区抢占数字经济发展制高点、重塑区域竞争力提供有力支撑。

（蔡佳、吴玉雯）

中国人民大学艺术学院教授张淳来锡办展

本报讯 4月18日，“我们走进文徵明的园子——张淳绘画作品集”在无锡凤凰艺都美术馆开幕。展览展出中国人民大学艺术学院院长张淳（张淳大宝）跨越20余年的精品力作80余幅。中国人民大学党委书记张东刚，无锡市委常委、宣传部部长李秋峰，中国美术家协会主席范迪安，南京艺术学院党委书记俞锋，中国美术家协会副主席、四川美术学院原院长庞茂琨，中国美术家协会副主席、江苏省美术家协会主席陆庆龙，中国美术家协会原副主席、中国人民大学艺术学院教授闫平等出席开幕式。

如果说苏州园林是文人雅士

构筑的精神桃源，那么无锡园林则更像一首从古典走向现代、从私家走向大众的山水诗篇。这一意蕴恰好与展览的“游园”与“入戏”板块相呼应。艺术家张淳（张淳大宝）以富有书写性的绘画语言，将江南古典园林中的美学要素，用西方油画材料的色彩加以梦幻表现，用当代情感唤醒了文化母题的历史记忆，为中国油画艺术发展作出了卓越贡献。

本次展览由中国人民大学、中国油画学会、中共无锡市委宣传部主办，凤凰艺都美术馆承办，将展至5月15日。

（张月、韩玲）

“可持续农业科技实验站”揭牌 国内首款四驱四转紫外光物理植保机器人亮相

本报讯 近日，在位于无锡高新区的安利（中国）植物研发中心，一款“手脚”灵活自如的机器人在现场作业（右图），演示通过发射紫外光为抗白菊消除病菌、抑制虫害，引发众人关注。在当天举行的安利—长三角国创中心智慧农业机器人研究所“可持续农业科技实验站”揭牌活动上，这个国内首款四驱四转紫外光物理植保机器人正式亮相。

安利公司是全球保健品和化妆品行业的领军企业，安利（中国）植物研发中心坐落在无锡高新区鸿山街道，是国内第一家专门从事中草药植物有机种植技术和植物提取物研究的研发中心。长三角国创中心智慧农业机器人研究所是一家面向农业领域的具身智能公司与研究机构。所长吴昊介绍，他们开发的四驱四转紫外光物理植保机器人，可以通过不同波段的紫外光照射，预防和治疗农作物的各种病虫害，特别是比较顽固的真菌病。而安利致力于协助合作伙伴生产更绿色、更环保、更健康的中草药，再把这一套成熟的技术和方法推广到全世界。



“可持续农业科技实验站”叠加了安利（中国）植物研发中心和长三角国创中心智慧农业机器人研究所的双重优势，通过机器人动态作业、智能感知与数据闭环，探索未来农业更加绿色、高效、可持续的发展路径。”无锡高新区相关负责人表示。

（张安宇 文/宗晓东 摄）

半导体装备总部项目落子高新区

总投资1亿元，引领产业高端化国产化方向

本报讯 4月16日，总投资1亿元的津上智造半导体装备生产总部项目，签约落地无锡中欧产业创新区。该项目布局高端装备生产线与研发平台，打造集研发、生产于一体的高端装备总部基地。业内人士表示，项目将引领区域半导体产业高端化、国产化发展方向，有力提升中欧产业创新区产业能级，为区域产业链补链强链、经济高质量发展注入强劲动能。

津上智造智能科技江苏有限公司成立于2018年，专业从事超声波扫描显微镜、超声波焊焊机以及IGBT整流

设备的研发、生产和销售，核心产品广泛应用于半导体封装、精密制造、电子、医疗和汽车等诸多领域，产品服务中芯绍兴、华天科技、江苏长电科技等行业头部企业。津上智造作为半导体设备国产替代的先行者之一，深耕超声波扫描显微镜等核心装备研发制造多年，攻克了纳米级高精度量测检测、国产化工艺设备、智能化工厂解决方案三大核心技术，已形成完全拥有自主知识产权和研发成果的产品服务体系，是半导体产业链上极具竞争力的优质企业。公司荣获“2025中国半导

体设备创新十强企业”称号。

据介绍，津上智造是中欧产业创新区（梅村街道）第69家高端装备规上企业，也是辖区第30家半导体产业公司。津上智造项目计划总投资1亿元，落地中欧低碳产业园，建筑面积超1.2万平方米，将引进PVD镀膜设备、CVD镀膜设备、示波器、高频换能器组装测试设备等高端制造设备，建设洁净车间，新增一条晶圆全自动超声波扫描显微镜生产线、一条高频超声换能器研发生产线。项目达产后预计年开票销售达3亿元，将成为无锡高新区半导体装备领域

的重要增长极。

项目的落地，不仅是企业投资扩产，更是政企协同培育新质生产力的结果。据悉，该项目获得锡创兴吴基金5000万元股权投资，同时配套定制化厂房租赁，充分体现了无锡高新区“基金+基地+服务”的产业发展新模式。津上智造董事长王燕平表示，企业将以此次签约为新起点，扎根无锡高新区，持续加大研发投入，推动更多核心技术、优质产能落地中欧产业创新区，助力区域半导体产业链补链强链。

（杨明洁）



比赛日，轮空的无锡队没休息

4月18日，2026江苏省城市足球联赛迎来了第二周的比赛日。本周，无锡队轮空，没有正式比赛，但球队在锡东训练点安排了一场高强度的训练比赛（右图），为下周的比赛做准备。作为今年无锡队的首个媒体开放日，记者们采访了球队赛前的热身环节。

除了随省队训练和在外地上课的人外，大部分球员参加了当天的训练。主教练唐京首先介绍了最近的备战情况：“上周打完镇江队后，全队只休息了一天就重新投入了训练。通过视频分析，教练组给队员们指出了首场比赛中存在的问题。这一周训练的主要目的，就是去解决这些问题。”

在队长谢志伟的召集下，大家开始热身练习。今年新引进的体能教练带来了完全职业化的热身环节，热身中还融入了体能训练。虽然这个环节只有短短的15分钟，队员们却要高频率地完成20多个热身项目，运动强度由弱到强，让身体充分适应随后进行的高强度对抗。

谢志伟表示，今年从职业赛场回到

家乡为无锡队效力是义不容辞的事，通过首场比赛体会到“苏超”的比赛节奏和激烈程度一点也不亚于职业联赛，因此日常的训练一点马虎不得。经过3个多月的训练，队员之间的配合也越来越好。球员们在场上拼搏，球队的幕后工作人员同样很辛苦，这点是大家无法看到的。接下来，全队还会一场一场拼，把最好的结果呈现给大家。

唐京对谢志伟首场比赛中长途奔袭70米完成一条龙进球很是赞赏：“这颗进球淋漓尽致地体现了谢志伟的个人能力，他今年的加盟对球队有很大的帮助，我相信他今后还会对球队有更好的帮助。”

在传球练习中，主力后卫夏锡成会提醒年轻球员出脚果断。他将自己的经验分享给年轻人：把简单的事情重复做好，复杂的事情简单做就可以了。由于今年“苏超”实施球员新规，每场只能报名2名职业球员，同时上场的22岁以下球员不少于6人，首场比赛无锡队后防线只能由夏锡成带着年轻球员共同把守。他表示，在接下



来的比赛中，自己和年轻球员要继续保持专注度，做好自己，争取胜利。

比赛之余从事足球青训的夏锡成还透露，由于去年在“苏超”亮相，今年找他学足球的小朋友增加了30%，学校也非常支持他参加“苏超”的比赛。

热身环节结束，球队分成两组进行一场有针对性、高强度的模拟比

2026“无锡杯”足球联赛揭幕

本报讯 4月18日下午，博万名2026“无锡杯”足球联赛揭幕战在宜兴市体育中心足球场打响，主场作战的宜兴队迎战梁溪队。开赛仅2分钟，宜兴队2号球员万腾在门前乱战中找准机会破门得分，凭借这记闪电进球，宜兴队1:0拿下新赛季揭幕战开门红。

“无锡杯”足球联赛是省内首个城市区域内业余足球联赛品牌，由无锡市人民政府主办、江苏省足球运动协会指导、江苏新超越文体发展有限公司负责整体运营，始终以职业化标准打磨赛事品质，从最初的区域性赛事逐步成长为无锡家喻户晓的城市体育IP。2025年第四届赛事，累计直播观看人数突破300万人次，新媒体端总阅读量再

创新高，成为无锡全民健身事业的亮丽名片。

据了解，2026赛季“无锡杯”赛事规模再升级，赛制分为常规赛与总决赛两个阶段，共开展16轮44场精彩对决。常规赛采用主客场双循环赛制，7支参赛队伍将展开14轮硬碰硬的比拼；总决赛阶段，两支常规赛优胜队伍将经过两轮对决，向赛季总冠军发起终极冲击。

除了精彩的赛场对决，本届赛事还配套推出多元化互动活动，持续放大赛事影响力。全新升级的抖音挑战赛设置丰厚奖项与创意主题，邀请市民随手记录赛场高光瞬间；同步启动的摄影大赛，面向所有摄影爱好者征集赛场热血画面。

（何小兵）

政和大道西延工程“凌空转体”系统核心节点施工告捷

本报讯 昨日清晨，由中铁八局承建的政和大道西延（凤翔路—惠洲大道）新建工程跨沪宁高速转体斜拉桥主塔上转盘混凝土浇筑顺利完成。作为转体系统的核心受力结构，上转盘的完工标志着大桥主塔施工迈入新阶段，为后续1.8万吨级桥体实施“凌空转体”奠定了坚实基础。

上转盘采用正八边形构造，是连接主塔与下承台球铰的关键传力中枢。此次施工面临三大核心技术挑战：一是上球铰安装与精密匹配，其安装精度直接决定万吨桥体转体时的平稳度与安全性；二是大体积混凝土温控防裂，内部水化热控制

是确保结构“刚度足、无裂缝”的关键；三是撑脚与滑道间隙控制，其与不锈钢滑道间的间隙精度关乎转体姿态的稳定与安全。面对这些难点，项目团队确立了“球铰精、刚度足、平衡好”的核心管控目标，坚持技术先行、试验先导，逐项攻克施工难题。

政和大道西延项目一期全长约5.23千米，沿线跨越沪宁高速、锡澄运河及新长铁路等多处交通干线。项目建成后，将有效串联惠山新城与钱桥街道（城际铁路惠山站），对完善区域路网结构、提升城市交通能级、促进区域经济社会发展具有重要意义。

（袁培兴、黄振）

（上接第1版）

这份备忘录，藏着苏琼双方的战略考量与诚意：给予“优先权”，支持江苏企业在海南发射场优先发射；“开放”政策红利，依托海南自由贸易港政策优势，支持江苏商业航天制造企业利用海南通关便利化政策，开展航天装备、零部件的进出口贸易和跨境电商；打通链上合作通道，支持海南企业与江苏企业合作，参与商业航天装备制造、总装总测等环节等。

扩容商业航天“朋友圈”

政府层面的高瞻远瞩、携手联动，为苏琼商业航天合作搭建起坚实桥梁；企业层面则敏锐捕捉机遇，积极布局，“乘东风”酝酿新一轮合作热潮。

“这是实打实的机遇！”霍亮兴奋地表示，两省战略合作有望破解发射工位紧张难题，打开火箭发射规模化发展新局面。

事实上，以苏琼合作为支点，两省利用各自优势，对新的发射路径及新的发射技术正在开展研发探索。业内人士认为，江苏地区具备突出的技术研发与产业链配套优势，与海南的发射场资源、实操经验相结合，能够进一步释放产业协同效能，形成“研发—制造—发射—应用”一体化发展优势。根据商业联合体战略合作协议，三方围绕商业运载火

苏琼携手打造中国商业航天“第三极”

箭、卫星平台、发射技术、测控通信、空间信息应用等领域开展联合攻关，共建产学研合作平台，推动技术成果跨区域转化应用，共同参与行业标准制定。

随着合作“朋友圈”的扩容，以无锡制造为代表的江苏制造供应链正加速向南延伸，以更完备、更强劲的配套能力深度融入海南商业航天产业生态。在锡山区东北塘街道的无锡市海联舰船内装有限公司车间里，工人们正紧锣密鼓地忙碌着——为海南商业航天发射场量身打造的火箭发射指挥测控船内饰总包工程项目，于4月13日与苏琼战略合作同步签约开工，预计今年年底即可完工。

“这艘船是火箭发射任务的‘水上大脑’，其材料和工艺标准远超普通船舶，还融入了高度智能化设计。”海联舰船董事长戴彪介绍，“每一种材料、每一道工序、每一个细节，都必须通过严苛检测，只为筑牢指挥任务的安全防线。”目前，海联舰船还在积极洽谈海南国际商业航天发射有限公司另一艘火箭回收船的内饰项目，持续深化与海南的合作绑定。

合作也将为无锡企业提供更多国际发展机遇。海南自贸港进口设备零关税、15%企业所得税优惠、数据跨境流动

便利……政策叠加，可助力企业承接“一带一路”订单，实现从国内配套向国际交付的跨越。

争创全国商业航天第三增长极

就在苏琼签约当天，外媒报道显示，SpaceX在约19小时内完成两次星链卫星发射任务。这一消息背后，是商业航天产业的深刻变革：产业已从单一技术探索，向太空基础设施系统性布局跃迁，太空轨道、频谱等核心资源的争夺日趋激烈，全球太空经济竞争进入白热化阶段。

“目前，北京亦庄已集聚超300家链上企业，上海依托国家队资源打造闵行商业航天火箭星城，形成了引领全国的两大商业航天增长极。”业内专家指出，在省级层面，江苏已将商业航天产业列入“1650”产业体系重点培育，集聚链上企业400余家，而依托海南成熟的发射资质与运营经验，推动形成“江苏研发制造、两省联动发射”的协同发展模式，正是江苏形成差异化核心竞争力、在全国产业格局中占据一席之地之关键一步。

打造与北京、上海错位发展的中国商业航天第三增长极，目标既定，步履不

停。苏琼双方的合作已从发射服务、装备制造、技术研发、产业生态，延伸至人才培养、数据服务、应用拓展等多元核心领域，全方位拓宽合作边界、深化合作层次。

共建载体强联动，推动两省商业航天产业园区协同发展，探索园区委托管理等合作机制，加强海南文昌国际航天城与江苏无锡、苏州、南京等航天产业集聚区的深度合作，共建产业合作园区、孵化器、加速器载体，构建“优势互补、协同发展”的产业生态；携手出海拓市场，共同举办商业航天国际论坛、展会等活动，搭建高水平国际合作平台，推动两省商业航天产业与全球产业深度对接，依托海南自贸港政策优势和江苏海陆联运优势，联合开展商业发射国际合作，推进商业气象卫星数据服务出海，助力中国商业航天走向全球。

“两省合作开启了一个全新的产业发展模式，让商业航天这一未来产业运转变得更高效率更经济。”东方空间首席科学家彭昆雅表示，形成合力开拓大市场符合国家对航空航天新兴支柱产业定位。近日由东方空间等企业共同发起的星链体（无锡）航天科技有限公司揭牌成立，地方发展商业航天的“抓地力”正变得更强。

从无锡的深度追问，到苏琼的省际牵手，一条定位清晰、优势互补、潜力巨大的商业航天发展之路已然清晰。

（韩依纯、杨明洁、卫曦曦）

商文旅融合，“锡式生活”沪上圈粉

（上接第1版）上海中考考生免票畅游5大核心景区，针对上海市民及家庭推出亲子欢乐、少年研学、非遗趣玩等7种主题套餐，无锡的四季轮转皆向上海朋友敞开心扉。

“推动两地消费者转向生活

习惯的相通，激发上海市民的亲切感与探索欲。”市商务局相关负责人表示，后续还将借力“苏超”赛事、线上引流等方式，让来锡舒心消费从一次打卡变成上海市民触手可及的生活方式。

（龚燕）