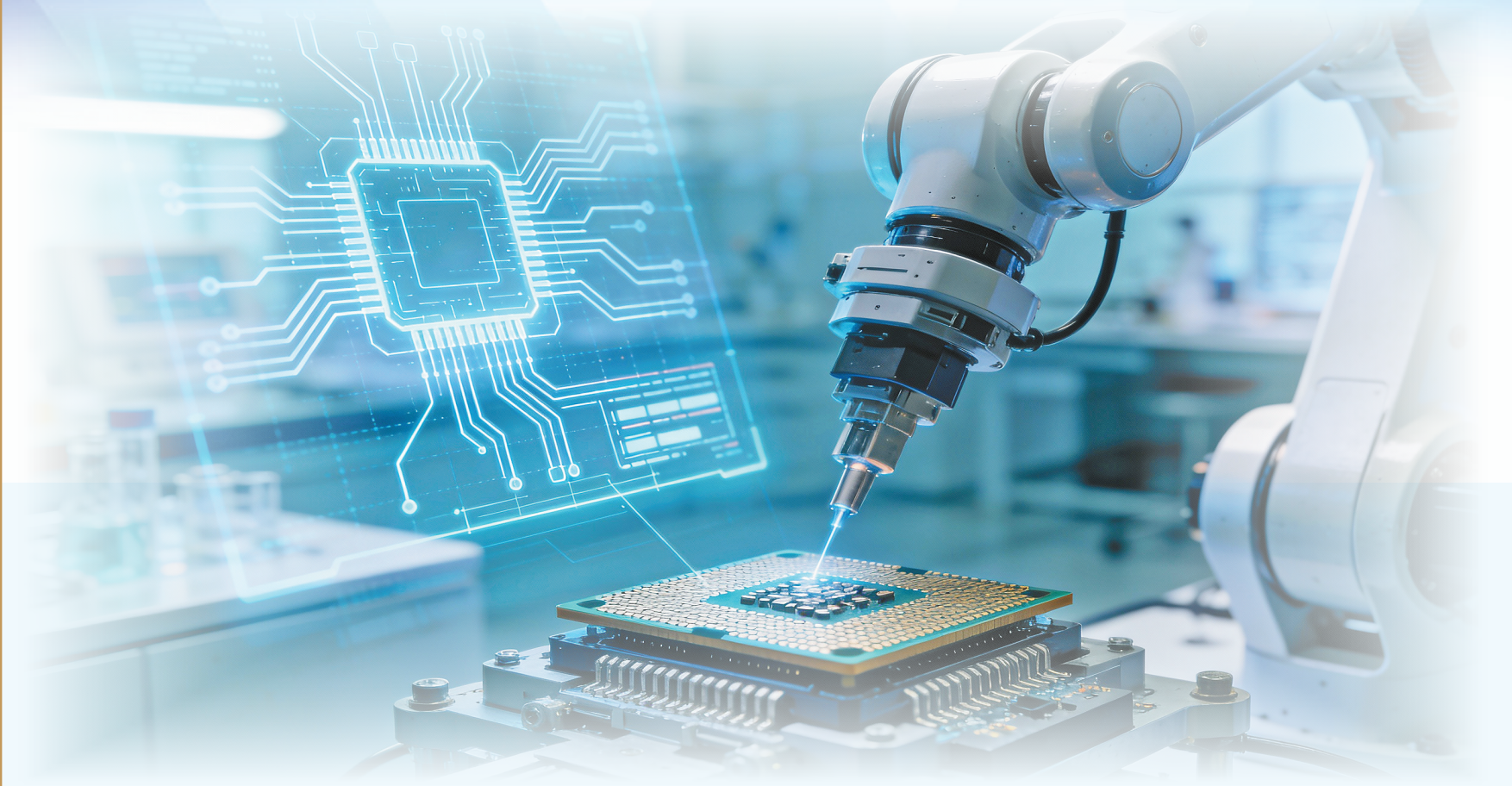




投贷联动贷款余额近50亿元

无锡银行业“股债结合”加速赋能科创企业

近日,全市银行业服务实体经济座谈会暨科技金融推进会召开。会上,人民银行无锡市分行披露最新数据:该行指导银行开展金融资源联动合作,全市投贷联动贷款余额近50亿元,同比增长超20%。目前,全市银行机构服务科创企业已不局限于发放贷款,而是通过参与或撮合股权投资、配套授信银团,以“股权+债权”组合为企业提供多元融资支持。在人民银行无锡市分行的推动下,辖内银行机构推出“创投新质贷”“e投贷”“认股权贷”等多种投贷联动专属信贷产品。同时,人民银行无锡市分行指导银行机构与创投机构建立长期稳定的合作关系,围绕项目互荐、联合尽调、业务协同等关键环节形成多维度的合作机制,实现信贷投放与股权投资相结合的综合金融服务。



依托内部投贷联动机制,无锡各银行正以“股债结合”方式为科创企业提供多元融资,拓宽科技型企企业融资渠道。据悉,建设银行无锡分行构建“股贷债保租”综合服务体系,联动建信投资、建信信托等子公司,为科创企业提供股权投资支持。该行工作人员告诉记者,目前建设银行无锡分行已陆续为46家无锡科创企业开展股权投资

除了依托集团直投撬动信贷的内部投贷联动,还有不少银行正以“撮合+全链服务”构建外部投贷联动新模式。宁波银行无锡分行将信贷产品与股权融资对接相结合,依托总行覆盖超千家普通合伙人、有限合伙人的资源库,为科创企业精准匹配战略投资者。截至目前,该行今年累计为16家企业撮合股权投资15.67亿元,覆盖半导体、人工智

联动股债,深耕科创金融赛道

21亿元。

2025年,建信金融资产投资有限公司通过其与无锡产业发展集团有限公司共同发起的建源锡产基金,完成对半导体高精度运动控制企业星微科技B++轮2000万元投

资。建设银行无锡分行依托母子协同优势提供配套融资,支持企业研发扩产。

招商银行无锡分行则坚持“投早、投小、投硬科技”战略,其对盛合晶微的全周期陪伴就是典型实践。

撮合补链,搭建资本对接桥梁

能、智能制造等热门赛道。

“很多科创企业缺的不是技术,而是与资本对话的渠道。”宁波银行无锡分行相关人士表示。该行在提供“伙伴贷”“人才贷”“订单贷”等债权产品的同时,依托交易结算、订单

等信息辅助投资机构进行研判,从而提高融资对接效率。

在2024年无锡市科技金融深度融合对接会上,宁波银行无锡分行与鼎晖百孚结对参与投贷联动合作签约,探索“小股权+大债权”模式,着力

招商银行无锡分行在盛合晶微成立之初便与其建立合作关系,并于2021年引入招银国际成为其主要股东。据招股书披露,盛合晶微2025年营收达65.21亿元,归母净利润9.23亿元。据招商银行无锡分行介绍,该行在绑定长期股权价值的同时,配套授信并参与银团支持扩产,以信贷匹配产能爬坡节奏,实现股权与信贷的接力护航。

为初创期、轻资产、无利润的成长型中小微科技企业提供股权对接与信贷配套服务。

从内部直投跟贷,到外部撮合赋能,无锡银行业正积极探索“股债结合”服务新模式,赋能科创企业不同成长阶段。随着全市“股贷债担保”联动机制持续完善,金融资源将更精准地为无锡“465”现代产业集群建设提供稳定支撑。

(叶肖瑶)



新闻客厅

中信银行无锡分行走进外卖站点开展金融宣教帮骑手提升金融风险识别能力



9月8日,中信银行无锡分行将金融消保宣传阵地前移至外卖站点,利用骑手送餐间隙短暂休息的窗口期,开展“见缝插针”式金融知识宣讲,把消保知识随同外卖一同“配送”到新业态劳动者身边。外卖骑手群体日常奔波在外,接触各类电信诈骗、网络贷款陷阱风险较高,是金融消保重点关注人群。

活动现场,该行消保宣传员向骑手们发放金融安全提示折页,围绕“冒充客服退款”“刷单返利”“非法网贷”等骑手容易高频遭遇的诈骗类型,用通俗易懂的案例拆解骗局套路,细致讲解识别技巧、防范要

点以及受骗后的维权途径,帮助骑手筑牢风险防线,提升金融风险识别与自我保护能力。

本次宣传充分考虑骑手工作节奏,不耽误日常接单配送,将金融消保知识精准触达外卖骑手重点群体。宣教过程中,工作人员还为奔波的外卖骑手送上饮用水等物资,在普及金融知识的同时传递温情。

金融消费者权益保护工作重在下沉、贵在持续。此次走进外卖站点开展宣教,是中信银行无锡分行坚持“金融为民”服务理念,也是践行金融消费者权益保护的生动实践。

(中信)

中国太保在锡落地养老金融服务新阵地

为践行“金融为民”理念,精准守护老年群体金融消费安全、净化养老金融环境,在无锡市市场监督管理局、国家金融监督管理总局无锡监管分局和无锡市消费者权益保护委员会指导下,9月11日,中国太保寿险无锡分公司联合中国太保产险无锡分公司、交通银行无锡分行等单位走进无锡怡和颐养院,举办“守护夕阳红·筑牢安全线”老年消费教育主题活动。活动现场同步举行“老年消费维权服务点”“老年综合金融服务站”“老年金融消费者教育基地”启用仪式,标志着公司面向老年群体的金融宣教与便民服务长效阵地正式落地。

本次活动以2026年金融教育宣传周为背景,针对老年群体金融知识薄弱、风险辨别能力不足、维权渠道不熟悉等痛点,中国太保寿险无锡分公司以“贴近老人、服务

老人、守护老人”为核心原则,打造沉浸式、便民化金融科普课堂。现场工作人员结合真实养老金融诈骗、药品保健品虚假宣传案例,用通俗易懂的语言,深入浅出讲解养老诈骗、非法代理退保、非法集资、虚假理财、药品保健品虚假宣传等高发风险套路,细致普及金融消费者合法权益、个人信息保护、保单维护等实用知识,帮助颐养院内长者认清金融陷阱、树立理性消费和稳健理财理念,强化老年群体防范意识,提高老年人分辨真伪、防范骗局的能力,筑牢自身财产安全防线,从源头上保护老年人合法权益。

下一步,中国太保产险无锡分公司、中国太保寿险无锡分公司将依托全新揭牌的两大地服务阵地与老年消费维权服务点,将短期宣教转化为长期陪伴,为老人提供常态化金融科普、风险预警、权益维权、便民咨询等一站式服务。

(太保)

诺宇医药用中国原研核药打开全球创新药市场

核药,被誉为创新药领域的“皇冠明珠”,在肿瘤精准诊疗赛道潜力巨大。近日,本报“聚焦‘465’探企行”栏目走进无锡本土创新药企——无锡诺宇医药科技股份有限公司,探访这家成立仅5年的硬科技企业,解码其在放射性药物赛道上对抗肿瘤等难治性疾病的突围之路。

全链条平台,让核药“快转化、可智造”

走进诺宇医药大厅,“国家高新技术企业”“江苏省专精特新企业”等牌匾格外醒目。作为无锡高新区首批硬科技“新小龙”企业,诺宇医药自2021年7月落地无锡以来,已从初创团队成长为国内少有的同时布局核药原研创新与高端智能智造的先锋企业。

“企业的硬科技底色,集中在核药原研创新和核药装备高端智能制造两大板块。”公司创始人兼生态运营总裁颜成龙介绍,诺宇医药以靶向放射性药物原创分子设计为核心,搭建起覆盖AI药物发现、放射性标记、临床前验证、临床转化到自动化生产的全链条技术平台。不同于多数药企仅聚焦研发,诺宇打通了从核素上游供应、中游生产到下游配送的全环节,探索适

配国内市场的核药商业化落地模式。

在放射性药物研发实验室,自动化合成模块有序运转。研发人员将放射性同位素输入设备,通过自动化系统完成核素与靶向分子的耦合,实现了核药的智能生产。颜成龙将这套自主研发平台的优势概括为“快转化”与“数字化”:依托AI分子筛选快速锁定潜力分子,联动临床前与临床验证,大幅缩短研发周期;同时依靠自动化、可视化装备及解决方案,打通从实验室研发、中试到规模化生产、终端配送的堵点,切实提升前沿核药的可达性。

两条核心管线进入商业化冲刺阶段

肾癌与前列腺癌适应征管线,是当前诺宇医药在泌尿系统领域极具市场价值和产业化前景的产品。据企业披露,在肾癌领域,核心原研迭代产品68Ga-NYM096诊断小分子核药已获中美IND临床试验许可,近期更一举拿下美国食品药品监督管理局的“突破性

疗法认定”与“快速通道资格”。目前,诺宇医药正在抓紧推进其中美I期临床试验工作,该产品有望填补全球肾癌小分子核药的市场空白。

在前列腺癌领域,原研诊疗一体化核药68Ga/177Lu-NYM032已取得中国国家药品监督管理局III期临床试验许可,并已正式启动全国多中心III期临床试验。该药作为诺宇医药冲击国内放射性核素偶联药物市场的重磅产品,目前已迈入商业化前的最后关键冲刺阶段。

深度嵌入无锡“465”产业生态

扎根无锡生命健康产业沃土,诺宇医药深度融入本地产业生态。颜成龙表示,无锡为企业从实验室走向产业化提供了全链条支撑:人才层面,团队核心成员先后入选国家高层次人才、江苏省“双创人才”等人才计划;科研层面,诺宇医药拿下2025年度江苏省科技重大专项“创新生物药”项目;

资质层面,放射性相关审批与环保对接流程高效顺畅。

与此同时,诺宇医药深度联动在锡高校、科研院所与医疗机构,将临床真实需求前置到研发环节,加速中国原研核药落地上市;聚力攻坚核药装备自动化、无人化核心技术,并携手产业链伙伴共建包含上游核素在内的国产供应链体系,构建起“研发一转化一制造一应用”的协同闭环,助力本土创新成果实现从0到1再到N的跨越。

面向未来,诺宇医药已锚定长远航向。颜成龙透露,2026年作为“十五五”开局之年,公司确立“构筑全球核医药新生态”战略目标,打造核医药产业链“昆仑生态”。一方面加速国产原研核药商业化落地,推进海外授权合作;另一方面依托自研核药智造技术带动产业升级,链接海内外研发、生产、供应与临床资源,立足无锡、放眼全球,推动更多中国核药创新成果走向世界。

诺宇医药的成长故事,是无锡生物医药产业拔节生长的缩影,也是无锡本土原研创新药,从实现零的突破,到向着全球首創奋力迈进的生动写照。

(陈文君)



聚焦“465”探企行