

金融服务嵌入企业“出海”多环节

助外贸企业稳订单、拓市场

“

近日,无锡海关披露了2026年前三季度外贸数据。今年1到9月,全市累计外贸进出口8051.9亿元,同比增长31.9%,增速为近5年同期最高。其中出口5945.8亿元,增长40.7%。

外贸规模快速增长,企业面对的金融需求也在发生变化:汇率波动要避免、跨境资金要结算、境外账户要管理。今年以来,无锡各银行机构从信贷、结算、套保、资金管理多个环节切入,把服务嵌入企业“出海”的不同阶段。

”



从账户统管到资本汇出,跨境资金双线提速

随着出海企业境外子公司增多,多账户分散管理、跨时区支付滞后等问题凸显,工商银行无锡分行用“全球付”把境外账户下挂境内网银,让集团资金从“分散管”变成“一点统管”。

今年上半年,工商银行无锡分行

落地江苏省内首例“全球付”业务:某上市公司泰国子公司账户下挂至境内企业网银,财务人员登录境内系统,即可实时查询余额、下载明细、支付泰铢和美元。此前,该企业需通过境外网银或线下渠道操作,存在时差、流程烦琐、到账延迟等问题。首

笔原材料采购款支付完成后,该企业财务总监表示:“现在总部能实时掌握境外资金动向,集团财务集约化管理水平显著提升。”

除了日常资金管理,资本项目跨境支付也在提速。今年6月,工商银行江阴支行依托多边央行数字货币

桥,为某外资公司办理1464.32万元减资汇出业务。企业因经营调整需把部分资本金汇回境外股东,传统模式要经多家中间行,存在到账慢、费用高、流程烦琐等痛点,通过货币桥数分钟就能完成清算,时间成本明显降低。

产和市场拓展上。

随着无锡外贸企业加速走向海外市场,跨境金融服务正从单一结算模式,向“融资+套保+本币结算+全球资金管理”全链条延伸。银行不再只做交易通道,而是把服务嵌进企业接单、履约、结算、资金调拨的每一个环节,帮助外贸企业稳订单、拓市场。

(叶肖瑾)

“苏汇保”专项授信,小微外贸锁汇稳单

“刚谈下一笔大额美元订单,心却因为国际汇率震荡而悬了起来。”无锡德茂金属制品有限公司总经理罗燕春的这句话,道出了许多小微外贸企业的真实处境。这家以不锈钢产品出口为主的企业,订单以美元结算、成本按人民币计价,从签约到收汇往往相隔数月,汇率一波动,到手利润就可能缩水。

更现实的问题是,传统外汇套保需要较高授信或保证金,企业规模小、抵押物少,现金流经不起占用。2月27日,在无锡市商务局、国家外汇管理局无锡市分局指导下,江苏银行无锡分行为德茂金属落地全省首批、无锡首单“苏汇保”业务。依托普惠金融发展风险补偿基金增信,该企业获批113万元衍生品专项授信,免

于缴纳相应保证金,快速完成远期结售汇签约。

“苏汇保”由国家外汇管理局江苏省分局联合省财政厅、省商务厅推出,是面向中小小微外贸企业的政银合作汇率避险产品,重点解决“授信难、保证金贵”的套保痛点。拿到专项授信后,罗燕春表示企业能更从容地应对汇率变化,可以把更多精力放在生

威脉清通构筑能量医疗平台

让尖端技术从实验室更快走向市场



产1500台设备、12万个一次性耗材的产能。李天民透露,这条产线将于明年复制至南美智利中心。目前,威脉清通的产品已销往南美、中东及北美等市场,两款核心产品投放市场后,8个月时间就实现了销售收入破亿元。

支撑这份速度的,是企业对自身定位的清晰判断。依托清华大学在能量源自主研发设计上的长期能力,威脉清通与临床医生共同定义产品,构建起国内首创、基于医工结合的高性能能量医疗平台,成为国内首家提供微创与无创医学整体解决方案的医疗器械企业。在严肃医疗领域,首款产品EZClosure静脉腔内射频闭合发生器及配套导管相继获三类证,切入血管外科等临床科室;在合规消费医疗领域,则以舒立堤打开皮肤健康市场。李天民表示,威脉清通未来将以能量医疗平台向血管外科、皮肤乃至肿瘤治

疗等更多科室延伸,持续研发和转化创新三类有源医疗器械,这将是企业未来5年甚至更长时期的核心战略。

多学科融合是这条路径的底色。威脉清通核心团队来自清华大学、哥伦比亚大学等高校,专业覆盖电子学、软件算法、机械结构、制造工艺与生物医学等领域,在能量源及传感器领域拥有10余年研发经验。企业创始人兼CEO李天民为中国药科大学硕士、哥伦比亚大学分子生物学博士,曾任职于强生中国、德国拜耳等跨国企业。在他看来,能量医疗器械横跨物理、电子、材料与临床多个学科,只有把工程能力与医学需求放在同一个平台上反复校准,产品才能真正解决临床问题。

威脉清通的成长轨迹,与无锡的产业土壤彼此成就。作为全市“465”现代产业集群四大地标产业之一,无锡生物医药产业总规模已突破2000亿

无锡市“科技金融大讲堂”首期开讲

10月21日,无锡市“科技金融大讲堂”首期培训在江南大学开讲,本次活动由人民银行无锡市分行、市委金融办、市科技局、新吴区政府联合主办,首期培训聚焦集成电路与物联网产业,全市金融系统、科技企业及相关部门的200余名代表参加。

当前无锡集成电路产业迭代提速,科创融资堵点集中凸显:技术路线更新快,金融从业者难以把握产业趋势;大量科创企业属于轻资产模式,核心工艺、在手订单、研发认证等无形资产无法体现在财务报表中;银企话语体系割裂,企业谈技术、银行控风险,供需双方难以同频对接。本次大讲堂紧扣“看得懂才敢贷”核心主线,设置政策解读、企业实景分享、产业技术研判、现场互动答疑四大环节,把产业一线实景转化为金融教学课堂,跳出传统信贷“唯抵押物”的固有思维。

开班仪式上,人民银行无锡市分行副行长张秋冬表示,开办“科技

金融大讲堂”,本质是搭建金融认知基础设施,培育一批“懂产业、懂技术”的客户经理与风控人才。全市金融机构要用足再贷款、风险补偿、贴息担保等政策工具,持续在投贷联动、知识产权质押、科创债券等领域创新突破,持续擦亮无锡科技金融品牌。

产业政策授课环节,江苏省半导体行业协会咨询委员会副主任阮舒拉结合行业从业经历,回顾国家微电子重大工程发展历程,分层梳理产业扶持方向、重点赛道与资金投向三条主线,为金融机构优化授信政策提供清晰指引。

参训金融从业者纷纷表示,只有走进产业一线、直面企业真实经营状况,才能打破传统信贷惯性,把技术实力、订单含金量转化为授信依据,真正实现“敢贷、愿贷、会贷”。

据了解,无锡市“科技金融大讲堂”将继续走进各大产业园区,打通银企信息壁垒,让金融“活水”精准浇灌硬科技企业。(陈文君)

浙商银行无锡分行把“金融为民”写进社区街巷

从厅堂到社区,从等待客户上门到主动走进街巷,浙商银行无锡分行党总支把“金融为民”落到一件件具体的事上。浙商银行无锡分行党总支持续深化党建引领,坚持以学促干、知行合一,把党建活力转化为金融惠民实效,以有温度、有力度、有深度的金融服务践行初心使命。

中央金融工作会议将养老金融列为“五篇大文章”之一。对老年群体来说,养老金融的第一道命题不是增值,而是守住养老钱。浙商银行江阴支行党支部在日常服务中发现,退休教师群体理财咨询集中,涉老诈骗风险不容忽视。该行以退休教师协会为切口,组建“银发金融顾问”团队。该党支部联合当地派出所、街道开设反诈课堂,用本地案例还原骗局套路,并通过理财知识扫盲和“反向问诊”,帮助老年会员识

别风险产品。目前,该党支部已被当地派出所纳入“反诈宣讲团”成员名单,“银发金融顾问”模式也在街道平安建设例会上作为社会力量参与基层治理的典型范例,向其他社区推广。

普惠金融的落点在基层。浙商银行无锡分行第一党支部打破厅堂服务壁垒,把党建阵地延伸到社区街巷,探索“党建+社区金融”模式,党员亮身份、当先锋,轮流驻点社区,在社区广场上设立咨询台,开展金融知识普及、反诈宣传、适老帮扶和志愿服务。该党支部还强化反诈预警与风险排查,成功拦截一起涉老消费诈骗,切实守护老年群体的资金安全。

从“银发金融顾问”到“金融惠民社区行”,浙商银行无锡分行把组织优势转化为服务民生的具体行动。(陈文君)

亿方联创聚力打造国产EDA底座

EDA(电子设计自动化)被誉为“芯片之母”,是集成电路产业的核心工业软件,也是国内半导体产业链亟待突破的关键环节。近日,无锡日报报业集团融媒运营中心“经融会客厅”栏目走进亿方联创(江苏)科技有限公司(以下简称“亿方联创”),探访国产EDA赛道上的本土科创力量。

在国产EDA自主化进程中,一套可靠的数据底座是绕不开的关键支撑。它承担串联各类工具数据流的作用,直接影响工具之间的互操作性与运行效率。采访中,亿方联创联合创始人、副总经理、CFO袁凌宇向记者介绍,EDA底座的研发周期长、技术壁垒高,属于典型长周期积累型基础软件,也是容易遭遇外部制约的关键环节。2022年成立的亿方联创,从创业之初便携手华为,共同打造完全自主的汉擎EDA数据底座。

有了自主底座作为根基,亿方联创进一步开发出Optimus数字后端布局布线全流程工具,补齐国内在先进工艺布局布线全流程领域的部分空白。该工具采用并行计算框架,能够提升大规模芯片设计收敛效率。工具与底座深度耦合,可以保障数据交互完整高效,同时引入机器学习模型实现AI赋能。企业可为芯片设计客户提供本地化快速响应和定制化开发服务。

经过持续研发打磨,亿方联创相关产品已实现商业落地,目前合作企业有20余家。“不少客户愿意开放测试环境,将国产EDA纳入验证体系,但现阶段大多只作为备用

方案,尚未成为生产主力工具。从备选走向主流,工艺数据对接、用户习惯培养、产品迭代等每一步都不易。现阶段我们不以营利为首要目标,更希望一线设计人员熟悉国产工具,依托真实项目打磨产品,慢慢拓宽市场。”袁凌宇说。

产业土壤是科创企业成长的重要依托。谈及落户无锡的考量时,袁凌宇表示,EDA产业离不开下游芯片设计企业的支撑,无锡集聚了大批芯片设计主体,为产品迭代、场景验证提供了良好条件。同时,无锡拥有优质的营商环境,在资本对接、产业资源嫁接等方面,为企业发展提供有力支持。

国产EDA的突围,不能只靠单一企业单点工具的突破,产业链生态协同十分关键。不同EDA工具之间数据格式不统一,跨领域数据流转易出现信息损耗。对此,亿方联创一方面夯实汉擎底座能力,配套开发解析器与算法库,赋能国内同行;另一方面牵头、参与10余项国家及团体标准编制,布局3DIC、Chiplet等新一代数据底座,推动芯片设计、封装到制造全链路的数据贯通。

面向未来,亿方联创将持续迭代汉擎EDA底座,完善先进封装、3DIC相关功能,推进Optimus数字后端布局布线工具持续升级,探索AI与EDA技术融合,推动国产EDA从“能用”向“好用”迈进。

“国产EDA的发展需要全产业链共同培育。依托无锡集成电路产业集群,我们期待联合上下游伙伴,做强自主可控的EDA底座与工生态。”袁凌宇说。(刘佳锋)